

De verkoop in alle vertrouwen en veiligheid

Het doel van Actoria is de juiste koper voor een bedrijf te vinden in een sfeer van absolute vertrouwelijkheid en binnen een redelijke termijn.

Momenteel is Actoria ook gespecialiseerd in het begeleiden van de verkoop van bedrijven in de sector van de elektronische veiligheid. Het financieel adviesbureau en zijn experts zijn er om van die cruciale handeling een positieve ervaring te maken voor de baas en zijn bedrijf. Het is bijna nooit gemakkelijk om een bedrijf te verkopen, omdat er vaak een geschiedenis, een leven, een persoonlijk engagement aan vast zitten. De bedrijfsverkoop kan een emotionele en psychologische zaak zijn. Maar een overdracht kan ook worden uitmonden in een positieve daad van verantwoordelijk management voor klanten, bedrijf, medewerkers en baas. Het belang van de firma en de duurzaamheid ervan moeten centraal staan bij die gedachte. Met dat constructieve perspectief breidt Actoria nu zijn werkterrein op het gebied van financieel advies uit naar bedrijven die werkzaam zijn op de markt van de elektronische veiligheid. De keuze om een bedrijf te verkopen wordt vooral ingegeven door twee redenen: een professionele en/of persoonlijke heroriëntatie en het besef dat het tijd is om het bedrijf over te dragen omdat men de pensioenleeftijd nadert of om een andere privéreden. In ieder geval, dat men er zich van bewust is dat men aan het einde van zijn avontuur als ondernemer is gekomen.

Proces

In deze steeds vaker voorkomende situaties is de juiste reflex om bewust te zijn van de noodzaak een verkoopproces te starten in het belang van de duurzaamheid van het bedrijf. Een succesvolle verkoop is een proces dat door alle betrokken partijen onder de beste omstandigheden en in een sfeer van rust moet worden begonnen en beleefd. Actoria, gesteund door de expertise van Jacques Segers van Virtuoso, biedt nu ondersteuning en beheer van A tot Z bij dat cruciale en gevoelige proces. Aangetrokken door de verkoop van een bedrijf, biedt Actoria volledige ondersteuning tijdens het hele proces. De beheers- en adviesservice op maat is om drie



Jacques X. Segers Lyssens van Virtuoso (links) en Francis Huybrechts van Actoria.

redenen opgezet. Het gaat erom dat een bedrijf zoveel mogelijk langdurige en vervelende stappen kan delegeren om zich te blijven richten op de kernactiviteiten en de goede werking. Om activiteiten te kunnen toevertrouwen aan een erkende adviespartner die beschikt over de meest geavanceerde kennis van de handelingen inzake de overdracht en van specifieke kwesties in de sector van de elektronische veiligheid. En om in vertrouwen te kunnen rekenen op een partner die de operatie volledig vertrouwelijk en nauwgezet voorbereidt op basis van een compleet dossier dat vooraf met het bedrijf wordt voorbereid. Het bedrijf moet namelijk alles organiseren: van het zoeken naar geschikte kopers, tot de onderhandeling en inschakeling van alle netwerken die nuttig zijn voor de aanpak. Actoria zal de klanten vertegenwoordigen in alle stadia die leiden tot de verkoop van het bedrijf. Om gefocust te blijven op de zakelijke markt, de rust bewaren en

van elke bedrijfsoverdracht een positieve en constructieve economische ervaring maken, is Actoria een gewaardeerde vertrouwensvolle oplossing. Door zich nu ook te specialiseren in de wereld van de elektronische veiligheid met experts in deze zich snel ontwikkelende sector, onderscheidt het financieel adviesbureau zich door zijn pragmatische, dynamische en ethische benadering als een zeer geschikte partner in een deal die een leven en dat van een bedrijf kan veranderen. In alle veiligheid. De website van Actoria België wordt de komende weken verder geoptimaliseerd. In de tussentijd kan men voor meer informatie contact opnemen met Francis Huybrechts (gsm 0483/62.88.50 of e-mail francis.huybrechts@actoria.be).

Door Fernand Letist

Foto's Actoria

🌐 www.actoria.nl